



מעוץ

משרד הכלכלה והתעשייה  
הסוכנות לעסקים קטנים ובינוניים

# לומדים עם מעוץ לא לעסקים



## היקף הקורס:

60 ש"א

ימי רביעי

בין השעות: 20:45-17:00



## קהל היעד:

בעלי עסקים



## מטרת הקורס:

רכישת כלים מעולים להשפה  
וה NLP ליצירת זהות של בעל  
עסק מצחית והשגת מטרות  
 עסקיות.



## מקום:

ZOOM



## תיאור הקורס:

קורס ייחודי המשלב את כל  
ה-NLP עם תכנים מקיפים בניהול,  
שיווק, מכרי מכירות ועוד



## דמי השתתפות:

600 ש"ח

## המרצה: הד' קראן

תאריך	נושא	תכנים
19.1.22	מבוא - מודל התקשרות	• מהו קטא, מודל התקשרות: הבנת המוח האנושי וכייזד הוא פועל - האופן שבו אנחנו ואחרים מגיבים לאירועים • האופן שבו התקשרות שלנו יוצרת את התוצאות העסקיות שלנו • עבודה עם המודע והלא מודע
26.1.22	עיוותי חשיבה ואמונות	עיוותי חשיבה, הכללות, השמטות ועיוותים שמופיעים על החלטות שלנו. פירוק אמונות מוגבלות ע"י שיטת המטה מודל ויצירת אמון חדשות.
2.2.22	הנחות היסוד של NLP	• הנחות היסוד של ה NLP וחוקים של מצלחים - איך כדי להתנהל מבחינה עסקית • האופן שבו הנחות היסוד מועילות לנו בהצלחה אישית, עסקית, במערכות היחסים שלנו עם עובדים, קולגות, ספקים ולקוחות.
9.2.22	מטרות ויעדים	• יצירת תכנית פעולה לעסק - בניית בסיס לתוכנית עבודה • בניית מטרה ודיקה • מודל וולט דיסני - איך להגדיר מטרות מציאותיות לעסק • מודל סمارט
16.2.22	יצירת זהות של מנהל בחינימ ובעסקים	• יצירה מוטיבציה גבוהה למימוש המטרה העסקית שלנו • צריית המטרה בעזרת ששת הרמות הלוגיות
23.2.22	בנייה דימוי עצמי מנצה	• עיגון - יצירה טריגרים כדי ליצור הצלחות עסקיות • מפתחות לעגינה מוצלחת, עגינת משאב, מעגל ההצלחה

\*לא תתאפשר הקליטה או העברת הקליטה של השיעורים \*התכנים והמועדים נתונים לשינויים



מעור

משרד הכלכלה והתעשייה  
הסוכנות לעסקים קטנים ובינוניים

## לומדים עם מעור לא לעסקים NLP

תאריך	נושא	תכנים
2.3.22	אמנות ההשפעה	<ul style="list-style-type: none"><li>• שיטת ראפור - יצרת חיבור אישי ב מהירות ככלי לייצור השפעה</li><li>• יצרת כימיה ואמון pacing&amp;leading</li><li>• דרכי ליצירת הצטרפות והובלה</li></ul>
9.3.22	הבנת הצד الآخر וניהול קונפליקטים במערכות יחסים	<ul style="list-style-type: none"><li>• איך נוצר קונפליקט?</li><li>• איך מנהלים קונפליקט עסקית או אישי ב מערכת היחסים</li><li>• טויל בין עמדות - הבנת הסיטואציה מנוקדות מבט שונות</li></ul>
16.3.22	סגןנות תקשורת	<ul style="list-style-type: none"><li>• אבחן סוג התקשרות של הלוקה, מודל Disc וניהול שיח מותאם</li><li>• אבחן נתני חשובים</li></ul>
23.3.22	ריפרימיינגן ואיחוי חלקים	<ul style="list-style-type: none"><li>• ריפרימיינגן - מסגור חדש</li><li>• טכניקת ריפרימיינגן בשישה צעדים: זיהוי כוונה חיובית, מציאת התנהלותיות חולפיות</li><li>• תהליך ריפרימיינגן לפתרון דילמה עסקית</li><li>• טכניקת איחוי חלקים ופתחת קונפליקטים פנימיים</li></ul>
30.3.22	יצירת אסטרטגייה מנצחת בעזרת מודלינג ומאפ אקרווס	<ul style="list-style-type: none"><li>• אין מייצרים אסטרטגיה בעזרת מודלינג ואסטרטגיות של אנשים מצחחים. אין לשנות הרגלים שעוזרים אותנו בעזרת טכניקת מאפ אקרווס.</li></ul>
6.4.22	קבלת החלטות בעזרת מתמודע	<ul style="list-style-type: none"><li>• קבלת החלטות גם בעקבות קונפליקט פנימי</li><li>• שיטת היועצים הפנימיים לקבלת החלטות</li><li>• סיכום הקורס ומשמעות</li></ul>

\*לא תתאפשר הגלואה או העברת ההקלעה של השיעורים \*התכנים והמועדים נתונים לשינויים